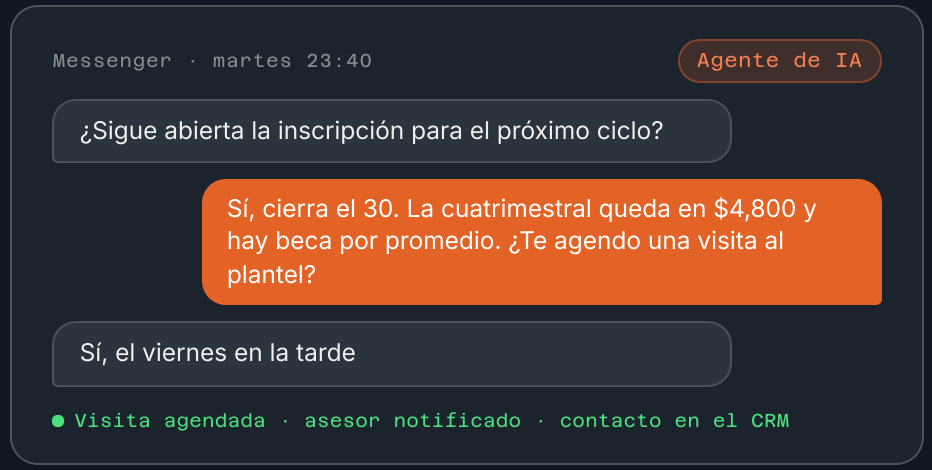
mirlo · Educación

Llegan preguntando por ella.

Por WhatsApp o por teléfono, el agente de IA informa, agenda y cierra nueve de cada diez conversaciones. Las que llegan a tu equipo, llegan calificadas y resumidas — y al alumno inscrito también le resuelve sus trámites.

WhatsApp · Redes · Llamadas

Lottus Education · Talisis · UAL



EL DÍA A DÍA

El interés está. Lo que falta es quién lo atienda a tiempo.

Los aspirantes preguntan cuando pueden: de noche, el fin de semana y todos encima en las semanas de inscripción. El asesor devuelve la llamada dos días después, y para entonces el aspirante ya preguntó en otras tres escuelas.

Y lo que se pierde ahí

- El que preguntó a las once de la noche y nadie contestó
- El pico de ciclo que ningún equipo da abasto a atender
- El aspirante que quedó anotado en un Excel y nadie siguió
- La visita al plantel que se agendó tarde y nunca ocurrió

CON MIRLO · 01

Informa como tu mejor asesor

Y resuelve: nueve de cada diez conversaciones las cierra sin pasar a una persona, con tu oferta, tus becas y tus fechas.

CON MIRLO · 02

Agenda la cita con el asesor

Sobre el calendario real de quien va a atenderlo, con confirmación y recordatorio.

CON MIRLO · 03

Y hace mejor a tu equipo

El asesor recibe al aspirante calificado y con el resumen de lo hablado. Deja de capturar en Excel y se dedica a convencer.

CASOS DE USO

Lo que el agente resuelve en una institución.

Informes de oferta y becas

Carreras, modalidad, duración, validez oficial y becas vigentes. Con tu información, sin prometer lo que no existe.

Agenda y da seguimiento

Cita con el asesor sobre su calendario real, y acompañamiento del aspirante hasta la inscripción.

Chat y teléfono, el mismo agente

Atiende el WhatsApp y contesta la llamada con voz. Las dos caen en la misma bandeja, la llamada grabada y transcrita.

Atiende también a tus alumnos

No sólo capta: resuelve dudas de programas, servicios y trámites a quienes ya están inscritos.

Un agente por plantel y modalidad

En línea, semipresencial o cada campus, cada uno con su oferta, su horario y su equipo.

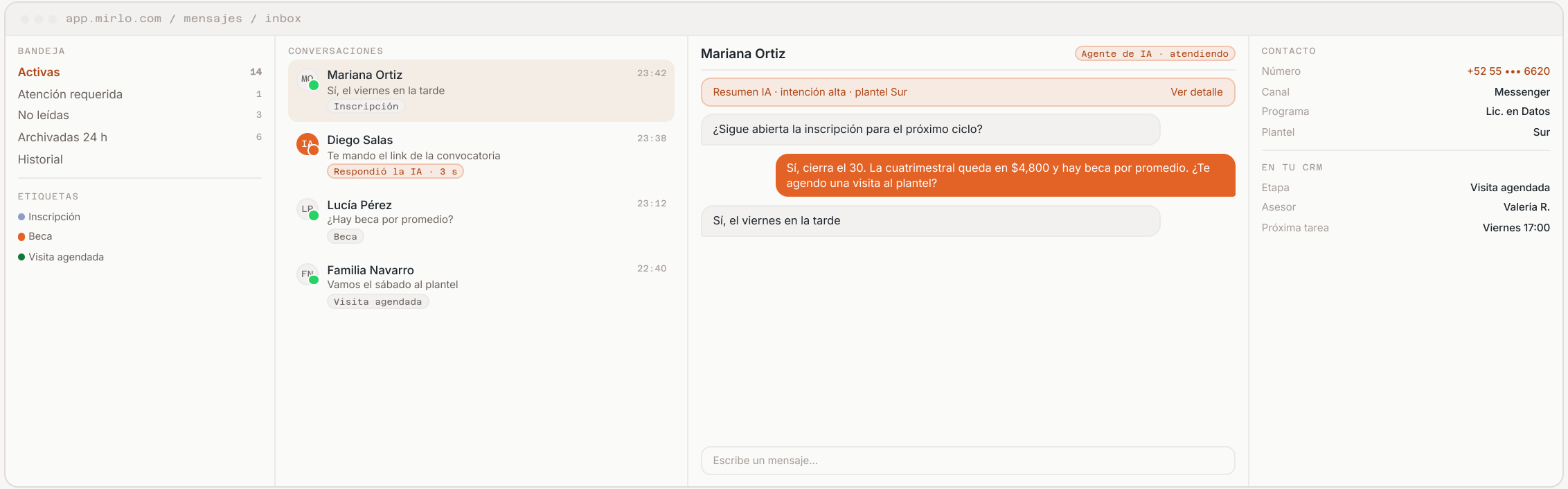
Tu equipo, con la IA al lado

Resumen al transferir, respuestas sugeridas y calidad medida en el 100% de las conversaciones. Y en el pico de ciclo, responde a todos a la vez.

Así está configurado hoy en instituciones que ya operan con mirlo: agentes de captación por plantel y por modalidad, y agentes de soporte para los alumnos inscritos. Cada equipo ve lo suyo y la dirección ve todo junto.

EL PANEL

Todo lo que pasó con un aspirante, en una pantalla.



La conversación, lo que la IA entendió y la ficha del aspirante en el mismo lugar. Las llamadas entran a esta misma bandeja, grabadas y transcritas: el asesor entra sabiendo qué se habló.

LO QUE MIDIÓ UN CLIENTE

Lo que cambia en captación.

3
meses vendiendo como no se lograba en tres años
Universidad América Latina · lo dice en su testimonio

90%
de las conversaciones las cierra la IA sola
Sin que entre una persona · 30 días en producción

3s
de primera respuesta
Antes: horas, o el día siguiente

7
planteles con la misma bandeja
Cada asesor ve lo suyo

"Llegan aspirantes a los planteles y dicen: "vengo con Sofía". Hace como dos o tres años que no se lograba la cantidad de ventas que hemos logrado estos últimos tres meses."

Universidad América Latina · en su testimonio

El siguiente paso

Una demo de 30 minutos: conectamos un agente a un canal de prueba y lo ves informar y agendar con **tu oferta y tus planteles**.

Mensual, sin plazos forzosos

INSTITUCIONES QUE YA LO USAN

Lottus Education Talisis Universidad América Latina